Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası tarım meslek grubu olarak yaptığımız gözlemde yıllardan beri zaman zaman düşen ve bazen aşırı yükselen domates fiyatlarını gözlemlemiş bulunmaktayız. Bunun sebebinin de plansız üretim olduğu komitemiz tarafından tespit edilmiştir.

Her türlü ekonomik kaybı önlemek ve oluşabilecek kayıplara karşı önceden tedbir alınmasını sağlamak ilçemiz için odamızın görevi olduğundan bu basın açıklamasını uygun gördük. Bu fırsatı bizlere sağlamak için buraya kadar geldiğiniz için hepinize teşekkür ederiz.

Rakamsal değerlerlerle baktığımız zaman 10 kuruşluk bir düşüşün veya yükselişin Fethiye ekonomik havuzuna neler kazandırıp kaybettirebileceğini görebiliriz. Tarım, turizm ticaret şehri olan Fethiye'mizde tarımın Fethiye ekonomisine katkısı %60 civarındadır. Yaklaşık olarak tarımın cirosu yıllık bazda 900.000 milyon TL'dir. Buda gösteriyor ki tarımın Fethiye ekonomisine katkısı 550.00 milyon TL civarındadır.

Konumuz ve gündemimiz örtü altı yetiştiriciliği olduğu için örtü altı yetiştiriciliğinin rakamsal değerlerini verelim. Kapalı sera miktarı 24.500 dönüm, bu kapalı alanın %90'lık kısmında 450.000 ton domates yetiştirilmektedir. Bu ürünün 3/1 yurt dışına ihraç edilirken, 3/2'lik kısmıda Fethiye dışındaki yurt içi pazarlarına gönderilmektedir.

Yani toplam üretimin %99'u Fethiye dışına ihraç edilerek Fethiye ekonomisi için ihraç geliri olarak düşünülebilir. 450.000 tonluk bir üründe 10 kuruşluk bir düşüş 4.500.000 TL'lik Fethiye ekonomisine kaybı ifade etmektedir. Ayrıca aşırı yükselen fiyatlar tüketiciyi tüketiminden vazgeçirdiği içinde bir kayıp söz konusudur. Bu kayıpları asgariye indirebilmek için bu sektörde üretim planlaması kaçınılmaz bir zarurettir. Bu planlamayı sağlayabilmek için başta çiftçimiz elinde bulunan seralarını yıl boyunca pazara istikrarlı ürün getirecek şekilde dikim planlaması yapmalıdır. Mesela 10 dönüm serası olan bir çiftçimiz bu serasının iki dönümünü erken güzlük, üç dönümünü geç güzlük, 5 dönümünü ise sezonluk olarak diktiğini düşünürsek pazara istikrarlı bir ürün sağlayacağını düşünmekteyiz. Hâlbuki gözlemlediğimiz zaman çiftçiler günü kurtarmak tabiri ile ifade ettiğimiz bir önceki sezonun domates fiyatlarının en iyi olduğu dönemlerde ürün çıkacak şekilde dikimler yaptığını görmekteyiz. Buda o dönemde yoğunlaşan ürün fazlalığı nedeniyle bir önceki sene yüksek geçen fiyatları düşürerek ekonomik kayba sebep olmaktadır. Bunun yerine her yıl düzenli ve planlı dikim yapmak ürün fiyatlarında karlılığı sürekli hale getirecektir. İşte bahsettiğimiz üretim planlamasını gerçekleştirmek için sektörde faaliyet gösteren zirai ilaç bayilerimiz, hal komisyoncu ve tacirlerimiz ziraat odamız ve tarım ilçe müdürlüğümüze de bu planlamada görevler düşmektedir. Çiftçimizin üretim yaparken her zaman yanında bulunan zirai ilaç bayi mühendislerimizin çiftçilerimize üretim planlaması konusunda yardımcı olmalarını bekliyoruz. Kazanan bir çiftçi her zaman girdi bedellerini rahat ödeyebilecektir.

Yine aynı şekilde ürünü alan tacirler pazarda her zaman istikrarlı ürünle daha karlı, planlı ve kolay ticaret yapacağı için kendi çiftçilerini sezonun ihtiyaç dönemlerine göre ürün getirecek bir dikim planlamasına teşvik etmeleri gerekmektedir.

Çiftçi birliği, ziraat odası ve tarım ilçe müdürlüğümüzde güzel Fethiye'miz ve insanımızın kazanması için üretim planlamasını anlatan teşvik eden afiş broşür bastırabilir. Üretimin yoğun olduğu köylerde veya beldelerde toplantılar yaparak bilgilendirme çalışmaları yapabilir diye düşünüyoruz.

Tabi tüm bu çabalar bir sezonda yüksek bir sonuç vermeyebilir. Bir kaç yıl aynı çalışmalar herkes tarafından istikrarlı olarak uygulanırsa sonuçların çok iyi olacağını tahmin ediyoruz. Sektörün üretici aktörü çiftçimiz başta kendi kazancını arttırmak için en fazla gayret etmesi gereken taraftır. Bu artıştan faydalanacak bayi, tacir komisyoncu ve tüm ekonomik ve sosyal aktörlere planlı üretim için üzerine düşen sorumluluğu yerine getirmeye davet ediyoruz.

Biz odamız meslek komitesi olarak örtü altı üretiminde planlı üretimi tüm ticaret odaları ile paylaşarak memleket geneline yaymayı hedefliyoruz. Katkıda bulunacak herkese şimdiden çok teşekkür ederiz.