



FETHİYE TİCARET ve SANAYİ ODASI FETHİYE CHAMBER OF CMMERCE AND INDUSTRY

TURİZME ODALAR ÇÖZÜM ARIYOR

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası geleneksel Muğla Odaları Müşterek Toplantıları'ndan birine ev sahipliği yaptı.

"Turizm Sektöründe Sorunlar" konulu Muğla Odaları Müşterek Toplantısı'nın açılış konuşmasını yapan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Akif Arıcan,



"Her alanda turizmin gelişmesi biz Odalara ve üyelerimize yarayacak. Biz devletten para istemiyoruz. Yatırımcının önünün açılmasını istiyoruz. Ankara'ya aktardığımız kaynağı gösterip, projeleri ortaya koyacağız. Körfez, tertemiz, marina yapılmış, kruvaziyer iskele kurulmuş, Babadağ ve Kayaköy projeleri sonuçlandırılmış olsa varın siz düşünün Fethiye'de turizm gelirlerinin kaç katlayacağını.. İstanbul'da katıldığımız BM Küresel Turizm Zirvesi'nde İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, kongre turizminde 5 yıl boyunca bütün rezervasyonların dolu olduğunu söyledi. Bu iklim koşullarındaki Muğla'da neden kongre turizmi olmasın?" dedi.

Karakuş: İşletmelere Yeşil Bayrak Verelim

Muğla Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Bülent Karakuş "Turizm Sektöründe Sorunlar" konulu toplantıda birbirinden ilginç şu önerileri getirdi: "Kış sezonuna girdiğimiz halde hala havalar çok güzel. Bunu ne Dünyaya ne de ülkemiz geneline anlatamıyoruz. Üniversitelerin aktivite kulüpleri binlerce etkinlik organize ediyor. Bu aktivite kulüplerine ulaşarak kendimizi anlatmalı ve tanıtmalıyız. Üniversiteliler için cazip paket turlar oluşturabiliriz...Hizmet fiyatlandırması ve kalitede standardizasyonu mutlaka yakalamalıyız. Farklı fiyat ve kalite uygulamaları kafaları karıştırıp, memnuniyetsizliği artırıyor. Bizler Odalar olarak işletmelere yeşil bayrak uygulamasını başlatalım. Nasıl ki mavi bayrak var. Bu zamanla yerleşecek ve standardizasyon için faydalı olacaktır."

Marmaris Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Mehmet Baysal Muğla Odaları Ortak Toplantısı'nda son iki yılda Marmaris'te yürüttükleri markalaşma deneyimlerini katılımcılarla paylaştı.

"Turizm Sektöründe Sorunlar" konulu toplantıda Muğla genelinde turizmin gelişmesi önündeki engellerden altyapı ve çevre sorunları, pazarlama ve tanıtım sorunları, nitelikli işgücü sorunları, ürün ve hizmet çeşitliliğinin artırılmaması ve sezonun uzatılmaması sorunları ile ilgili sırayla söz alan katılımcılar çok önemli çeşitli öneriler getirdiler. Toplantı sonunda önerilerin ve başlıca projelerin yer alacağı çıkacak toplantı raporu paralelinde ivedilikle somut adımlar atılması ortak kararına varıldı.



BRÜKSEL'DE FETHİYE TURİZMİNİ ANLATTI



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ve EUROCHAMRES işbirliğinde Brüksel'de düzenlenen ve yirmiden fazla ülkenin katılımıyla gerçekleşen EUROCHAMBRES Sonbahar Akademi Programı'nda Muğla'yı Odamız AR-GE ve Uluslararası İlişkiler Memuru Meltem Şimşek temsil etti. Düzenlenen programın Türkiye'de Oda yapısı ve yapısal özelliklerin gelişmesi bakımından çok önemli olduğunu vurgulayan Şimşek, Fethiye ve FTSO'yu en iyi şekilde temsil etmenin gayreti içerisinde olduğunu ifade etti.

FTSO Brüksel'de EUROCHAMBRES Akademi Programı için Türkiye'den seçilen 8 Oda arasında yer aldı. EUROCHAMBRES Sonbahar Akademi Programı'nda Muğla'yı temsil eden Odamız AR-GE ve Uluslararası İlişkiler Memuru Meltem Şimşek program içeriği ile ilgili şu bilgileri verdi: "Akademi programının ilk bölümünde Odaların İyi Uygulama Örnekleri ve Başarı Hikâyeleri'nin işlendi. Bu bölümde Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası tarafından 2011 yılında uygulanan INOTURİZM Projesi'nin sunumunu yaptım. Fethiye'nin turizm potansiyeline dikkat çektim. Akademi'nin Pozitif İmaj Geliştirme başlıklı bölümü, Türk odalarının akreditasyon sürecinde model aldıkları İngiliz Ticaret Odası çalışanları tarafından sunuldu. Grup çalışmaları ile desteklenen Pozitif İmaj Geliştirme bölümünde İngiliz Ticaret Odası'nın bu konuda yapmış olduğu çalışmalar örnek oda olarak işlendi. Türkiye'nin ilk akredite odalarından biri olarak Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın akreditasyon sisteminin nasıl

geliştirileceğine dair görüş alışverişinde bulundum. KOBİ'lere ve Girişimcilere Yardım başlıklı bölümde ise KOBİ ve girişimcilerin detaylı tanımları yapılarak Avrupa Birliği için bu konunun önemi ve girişimcilerin/KOBİ'lerin özellikleri, ihtiyaçları ve başarısız olma sebepleri tartışıldı. Ayrıca iyi uygulama örneği olarak Antwerp Ticaret Odası'nın 18-36 yaş arası girişimciler üzerinde uyguladığı BR&YO(Parlak ve Genç) Projesi üzerinde tartışıldı. Avrupa Programlarına Erişim başlıklı bölümde ise Akademi katılımcıları AB programları ve öncelikleri konusunda bilgilendirildi. Ayrıca EUROCHAMBRES Sonbahar Akademisi katılımcıları olarak, Avrupa Komisyonu'nun Girişim Genel Direktörlüğü tarafından verilen bilgilendirme toplantısına katılma şansını da elde ettik. Son olarak farklı ülkelerden programa katılan 30 Akademi katılımcısı olarak, EUROCHAMBRES Genel Sekreteri Arnaldo Abruzzini'den katılım sertifikalarımızı aldık."

Öte yandan Odamız AR-GE ve Uluslararası İlişkiler Memuru Meltem Şimşek EUROCHAMBRES Sonbahar Akademisi'nin yanı sıra TOBB Brüksel Temsilcisi Bülent Bilgiç ile de görüşme yaptı. Bu görüşmede Odalar arasında yapılan değişim programları, Coğrafi İşaret Sistemi ve çeşitli fon mekanizmaları hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.



YABANCI DİL İÇİN SON FIRSAT

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın, Amerikan Kültür Derneği Dil Okulu işbirliği ile üye işletmelere sunduğu yabancı dil kursu imkanı başvurularında sona gelindi. Düzenlenecek olan yüzde 68 iskontolu İngilizce-Rusça- Almanca dillerinde kurslara katılmak isteyen üye işletme sahipleri ve personellerinin bu fırsatı değerlendirmeleri için son şans.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın, Amerikan Kültür Derneği Dil Okulu ile sağladığı işbirliği sayesinde

isteyen üye işletme sahiplerine ve üye işletmelerde çalışan personele dönük indirimli yabancı dil kursunun başlamasına sayılı günler kaldı. Son dönemde Fethiye'ye Rusya'dan gelen turist yoğunluğunun artışlar kaydetmesi ardından işletmelerde ihtiyaç baş gösteren Rusça bilen eleman sıkıntısı açılacak kurslarla giderilmeye çalışılacak. Bunun yanında İngilizce ve almanca öğrenmek isteyenler de unutulmadı. Sözkonusu dil kursları fiyatı üye işletmeler için yüzde 68 iskontolu uygulanacak. Bu da yeni başlayacak kurs dönemi için kursa devam edecek kişi başına 260 TL bedele karşılık geliyor. Yeni başlatılacak yoğun ilgi gören kurslarla ilgili kayıtlarda son günlere girildi. Düzenlenecek Mevcudu 100 kişi ile sınırlı olan kurslara kendisi ya da çalışanları katılmak isteyen üye işletme sahiplerinin bu imkandan yararlanabilmeleri için ellerini çabuk tutmaları gerekecek. İlgilenenler kayıt için Amerikan Kültür Derneği'nin 614 71 87 numaralı telefonlarından bilgi alabilirler. Kursa katılabilmek için gerekli evraklar nüfus cüzdanı fotokopisi ve işletme çalışanları için maaş bordrosu.



EKMEKTE HİJYEN EĞİTİMİ DÜZENLENDİ

4 Ocak 2012 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Türk Gıda Kodeksi Ekmek ve Ekmek Çeşitleri Tebliği'ne uygunluk ve uyum eğitimleri devam ediyor. Bu kapsamda Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası üyesi işletmeler ile fırın ve ekmek üretimi yapılan yerlerde çalışan personele dönük sertifikalı "Hijyen Eğitimi" düzenlendi. FTSO tarafından üye işletmeler yararına düzenlenen "Hijyen Eğitimi'ne Fethiye Anadolu Turizm Otelcilik Meslek Lisesi ev sahipliği yaptı. Etkinlik açılış konuşmasını FTSO Yönetim Kurulu Üyesi Uğur Çaçaron yaptı. Ardından Fethiye İlçe Gıda Tarım ve Hayvancılık Müdürlüğü Mühendisi Hatice Arslan Türk Gıda Kodeksi Ekmek ve Ekmek Çeşitleri Tebliği'ni, Fethiye Anadolu Turizm Otelcilik Meslek Lisesi Gıda Bölümü Öğretmeni Sezgin Gündüz fırınlarda hijyen konusunu anlattı.

MÜŞTERİ KAZANMANIN MALİYETİ ÇOK YÜKSEK

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası hafta sonunda başarılı bir eğitim organizasyonuna daha imza attı. "Müşteri İlişkileri Etkili Yönetimi ve CRM Uygulamaları" eğitimi Yacht Boutique Hotel'de gerçekleştirildi. Eğitimi İzmir Ekonomi Üniversitesi'nden Yrd. Doç. Dr. Nilgün Gürkaynak verdi. Eğitime katılan 30'u aşkın Odamız üyesi eğitimin çok yararlı olduğunu belirterek, Gürkaynak'a teşekkür etti.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Kalite ve Eğitim Birimi eğitimlerini hız kesmeden sürdürüyor. Yıl sonuna kadar planlanan 3 eğitimden biri olan "Müşteri İlişkileri Etkili Yönetimi ve CRM Uygulamaları" eğitimi hafta sonunda 30'u aşkın Odamız üyesinin katılımıyla Yacht Boutique Hotel'de gerçekleştirildi. Eğitimi İzmir Ekonomi Üniversitesi'nden Yrd. Doç. Dr. Nilgün Gürkaynak verdi.

Sabah saat 09:30'da başlayan, akşam saatlerine kadar devam eden eğitimde İzmir Ekonomi Üniversitesi'nden Yrd. Doç. Dr. Nilgün Gürkaynak; "Müşteri ilişkileri CRM nedir, neden önemlidir?", "Değişen müşteri beklentileri", "Karlılık: zarar ettiren müşteriler, az karlı müşteriler", "Müşteri etkileşimini arttırmak", "Müşteri tabanını genişletmek", "Sorun yönetimi", "Şikayet yönetimi", "Çatışma yönetimi" konularını zaman zaman uygulamalar eşliğinde detaylı olarak anlattı. Müşteri kaybetmenin aslında sadece bir müşteri kaybetmek olmadığını, müşteri kazanmanın çok maliyetli olduğunu vurgulayan Yrd. Doç. Dr. Nilgün Gürkaynak özetle; "Kaybedilen müşterinin bir defalık, anlık bir kayıp olduğunu düşünmek hatadır. Bunu uzun yıllar sadık bir müşterinin size sağlayacağı gelir olarak düşünürseniz tablo net olarak görülecektir. Bu müşterinin



internet sitelerinde şikayetini yazması, çevresindekilere anti propaganda yapması, açacağı davalar, aleyhte basın yayın faaliyetleri firmalara çok şey kaybettirebilir. Bir müşteri kazanmanın maliyeti çok yüksektir.. Artık günümüzde firmalar satış anında sağladığı hizmetlerden çok satış sonrası sağladıkları, servis, parça garantisi vesaire hizmetleri ile ön plana çıkmaktadırlar.

Müşteri memnuniyeti, geri bildirim ticaretin sürdürülebilirliğinin temel taşlarıdır.. E-ticaretin sağladığı imkanlarla sürekli yükselen bir trendi olduğunu da unutmamamız gerekir" bilgilerini verdi.

Eğitim sonunda katılanlara sertifikaları verilirken, Oda üyeleri verdiği yararlı bilgiler dolayısıyla İzmir Ekonomi Üniversitesi'nden Yrd. Doç. Dr. Nilgün Gürkaynak'a teşekkür ettiler.

FTSO Aralık ayında da üyeleri için iki eğitim daha organize edecek. 1-2 Aralık 2012 tarihlerinde düzenlenecek "Profesyonel Yönetim Becerileri" eğitimini İzgören Akademi eğitmenlerinden Umur Sav sunacak.

22 Aralık 2012 tarihindeki "Diksiyon ve Etkili Konuşma Teknikleri" eğitimini TRT Haber spikerlerinden İsmet Topaloğlu gerçekleştirecek. **Kayıt ve Bilgi İçin:** 614 11 15-122 Aysun ŞANLISOY veya aysun.sanlisoy@fto.org.tr

BU DUYURULARA LÜTFEN DİKKAT!

Travel Turkey İzmir Turizm Fuar ve Konferansı

Türkiye'nin turizm alanındaki en önemli buluşmalarından biri olan 'Travel Turkey İzmir' Turizm Fuar ve konferansı; İZFAŞ, Türkiye Seyahat Acenteleri Birliği-TÜRSAB, Hannover-Messe International İstanbul ortaklığıyla 6.kez 06-09 Aralık 2012 tarihleri arasında İzmir Uluslararası Fuar Alanında gerçekleşecektir.

T.C Kültür ve Turizm Bakanlığı himayesinde düzenlenen Travel Turkey İzmir Turizm Fuar ve Konferansı, geçtiğimiz yıl 638 katılımcı ve 34 ülkeden 20.568 ziyaretçi bir araya getirmiş ve yakalamış olduğu başarı grafiği ile dikkatleri üzerine toplamıştır.

Tüm dünyayı etkileyen ekonomik krize rağmen büyümesini sürdüren Türk Turizm Sektörünün başarılı organizasyonu, seçkin konukları ve etkin konferans programı ile ön plana çıkan Travel Turkey İzmir Turizm Fuar ve Konferansı, 2012 senesinde de 5 salonda 750'nin üzerinde firma ve ciddi sayıda yurtdışı katılımıyla büyümeye, katılımcılarına fırsatlar sunmaya ve dünya turizm sektöründe bilinirliğini artırmaya devam edecektir.

Türkiye'nin ve değişik ülkelerle bölgelerin turizm zenginliklerini, farklı destinasyonlarını yerli ve yabancı turizm yatırımcılarına, acentalara, satın alıcılara ve tatil planı yapmakta olan son tüketicilere göstermeyi hedefleyen fuar, geçen yıl olduğu gibi bu yıl da farklı destinasyonlardan çok sayıda katılımcıya ev sahipliği yapacaktır.

Gerek yurtiçinde gerekse uluslararası katılımcı ve ziyaretçilere tanıtım; yeni işbirlikleri gerçekleştirmek ve var olan ilişkilerin geliştirilmesi adına, turizm sektörümüzü bir araya toplayacak olan fuara ilgi duyan üyelerimizin katılımının son derece faydalı olacağına inanmaktayız.

Detaylı bilgi için ;

İZFAŞ A.Ş

Oya Aksay / Proje sorumlusu / 0232 497 11 02 / oya.aksay@izmirfair.com.tr

Önder Betin / Proje sorumlusu / 0232 497 11 05 / onder.betin@izmirfair.com.tr

Sayın Üyemiz,

Batı Trakya'da faaliyet göstermekte olan Türk menşeli bir mermer fabrikasının sahibinin içinde bulunduğu borç ortamından dolayı fabrikasına yatırımcı ortak aramaktadır. İşadamının işletmesinin borçlu olmasına rağmen İskeçe iş çevrelerince itibarlı bir tüccar olarak nitelendirildiği ve sahibi olduğu işletmenin Batı Trakya'daki soydaş sanayi şirketleri arasında önemli yerinin olmaktadır.

Söz konusu fabrika ile ilgili olarak, Yunanistan'ın dünyanın en kıymetli mermer ocaklarının olduğu Thassos Adası'na 25 km, Kavala mermer ocaklarına 90 km uzaklıkta bulunduğu ve lojistik açıdan Selanik Demiryolu üzerinde yer almaktadır.

İlgilenen üyelerimizin aşağıda iletişim bilgileri verilen Ekonomi Bakanlığı Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım ve Hizmetler Genel Müdürlüğü'ne başvurmaları gerekmektedir.

İrtibat Bilgileri

İrtibat Kişisi:

V. Metin DEĞER, Daire Başkanı

Tel: 0312 212 82 59

Faks: 0312 212 89 06

E-posta: degerm@ekonomi.gov.tr

Sayın Üyemiz,

Mostar ve Hersek coğrafyasındaki potansiyel yatırımlara ilişkin Bosna Hersek'in Yabancı Yatırım Teşvik Ajansı (FIPA) tarafından iletilen somut proje teklifleri iletilmiştir.

Söz konusu proje teklifleri, TOBB web sitesi (www.tobb.org.tr) Dış Ekonomik İlişkiler Dairesi tarafından "Ülke Duyuruları" Başlığı altına yer almaktadır.

Sayın Üyemiz,

Demos Fuarçılık'tan alınan bir yazıda, 17-20 Ocak 2013 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde 7. Uluslararası Ahşap Çelik, Endüstriyel, Otomatik Kapı ve Kapı Yan Sanayi İhtisas Fuarı'nın gerçekleşeceği bildirilmiştir.

Fuar ile ilgili detaylı bilgi www.demosfuar.com.tr adresinde mevcuttur.

Sayın Üyemiz,

Kazakistan Devlet Başkanı Sayın Nursultan Nazaryev'in ülkemizi ziyareti sırasında, Türk Eximbank ile Kazakistan Kalkınma Bankası (Development Bank of Kazakhstan-DBK) arasında 12.10.2012 tarihinde bir Mutabakat Zaptı'nın (Memorandum of Understanding) imzalanmıştır; söz konusu zabit kapsamında, Türk ihracatçı/müteahhitlerin Kazakistan'a gerçekleştirecekleri mal ve/veya hizmet ihracının finansmanına yönelik olarak Türk Eximbank tarafından DBK'ya 250 milyon ABD Doları üst limite sahip kredi hattı açıklanmış olup,

Mutabakat Zaptı kapsamında Türk Eximbank Ülke Kredileri mekanizmasına uygun olarak Kazakistan'da yerleşik alıcıların Türkiye'den gerçekleştirecekleri mal/hizmet alımlarında finansman sağlanacağı ve kredinin borçlusunun Kazak alıcılar adına DBK olacağı; bu kapsamda, DBK tarafından Türk Eximbank'a iletilecek finansman taleplerinin aşağıda yer alan endikatif finansal koşullar göz önünde bulundurularak Türk Eximbank tarafından işlem bazında değerlendirmeye tabi tutulacaktır.

Endikatif Finansal Koşullar

Vade

Dayanıklı ve Dayanıksız

Tüketim Malları: 2 yıla kadar

Sermaye Malları: 7 yıla kadar

Projeler: 10 yıla kadar

Faiz Oranlar*

Dayanıklı ve Dayanıksız

Tüketim Malları: Lİbor+3

Sermaye Malları: Libor+3,5

Projeler: Libor+3,5 (7yıla kadar)

Libor+3,5 (7-10 yıl)

*Faiz oranları ihracatçıdan kesilen risk primi artırılarak proje bazında tekrar görüşülüp belirlenebilir.

ODA SİCİL HAFTALIK FAALİYET RAPORU : 15/11/2012 – 30/11/2012

- 55 ADET ÜYENİN DEĞİŞEN TÜM BİLGİLERİ TESPİT EDİLMİŞ, VERİ TABANI + JET SMS VE MAİL PROGRAMINDA GÜNCELLENMİŞTİR.
- 5 ADET RAYİÇ FİYAT TESPİTİ YAPILMIŞTIR.
- 16 ADET YENİ KAYIT YAPILMIŞTIR.

SIRA NO	Üye Sicil Nosu	Ünvanı	Üye Kayıt Tarihi	Meslek Grubu
1	8453	ATRAM TURİZM VE EMLAK MÜŞAVİRLİĞİ LİMİTED ŞİRKETİ	15.11.2012	A-16 NOLU KİRALAMA VE LEASING İLE SEYAHAT ACENTELERİ FAALİYETLERİ
2	8454	ZEMZEMLİLER TARIM ÜRÜNLERİ SANAYİ ULUSLARARASI NAKLİYAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ FETHİYE ŞUBESİ	16.11.2012	A-4 NOLU YAŞ SEBZE VE MEYVE İLE GIDA MADDELERİ İMALATI VE TOPTAN TİCARETİ
3	8455	KUDRET AVCI PETROL İNŞAAT TURİZM İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	16.11.2012	A-16 NOLU KİRALAMA VE LEASING İLE SEYAHAT ACENTELERİ FAALİYETLERİ
4	8456	ONUR İNŞAAT MEVLÜT DEMİR	19.11.2012	A-2 NOLU İNŞAAT VE İNŞAAT İLE İLGİLİ FAALİYETLER
5	8457	GÜNDAY MADENCİLİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ	19.11.2012	A-1 NOLU MADENCİLİK VE İMALAT SANAYİ
6	8458	BAKIRCILAR OTOMOTİV TURİZM İNŞAAT LİMİTED ŞİRKETİ	19.11.2012	A-3 NOLU OTOMOBİLLER VE HAFİF MOTORLU TAŞITLARIN SATIŞI, MOTORLU TAŞITLARIN PARÇA VE AKSESUARLARI İLE AKARYAKIT SATIŞI
7	8459	İSTEK LUNAPARK SERAP İSTEK	20.11.2012	A-17 NOLU DESTEK HİZMETLERİ, EĞİTİM, SAĞLIK VE SOSYAL HİZMETLER İLE SPOR TİF FAALİYETLER
8	8460	GÖKALAN TRABZON EKMEK FIRINI İLHAN ERİDİCİ	21.11.2012	A-4 NOLU YAŞ SEBZE VE MEYVE İLE GIDA MADDELERİ İMALATI VE TOPTAN TİCARETİ
9	8461	EMRE OZAN TİCARETHANESİ	22.11.2012	A-4 NOLU YAŞ SEBZE VE MEYVE İLE GIDA MADDELERİ İMALATI VE TOPTAN TİCARETİ
10	8462	NORAS PETROL VE TARIM ÜRÜNLERİ TAŞIMACILIK TURİZM SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ FETHİYE ŞUBESİ	22.11.2012	A-3 NOLU OTOMOBİLLER VE HAFİF MOTORLU TAŞITLARIN SATIŞI, MOTORLU TAŞITLARIN PARÇA VE AKSESUARLARI İLE AKARYAKIT SATIŞI

11	8463	ÖZ KARADENİZ EKMEK FIRINI ALİ ÖZTÜRK	26.11.2012	A-4 NOLU YAŞ SEBZE VE MEYVE İLE GIDA MADDELERİ İMALATI VE TOPTAN TİCARETİ
12	8464	MEHMET AKSARI YAŞ SEBZE MEYVE KOMİSYONCUSU	26.11.2012	A-4 NOLU YAŞ SEBZE VE MEYVE İLE GIDA MADDELERİ İMALATI VE TOPTAN TİCARETİ
13	8465	ORAS İNŞAAT ORHAN ASLAN	27.11.2012	A-2 NOLU İNŞAAT VE İNŞAAT İLE İLGİLİ FAALİYETLER
14	8466	FETHİYE MERMER EMLAK İNŞAAT MADENCİLİK SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ YANGIÇAK ŞUBESİ	28.11.2012	A-1 NOLU MADENCİLİK VE İMALAT SANAYİ
15	8467	DENİZ KUYUMCULUK NAİL DENİZ	29.11.2012	A-10 NOLU KUYUMCULUK, SAAT, OPTİK VE HEDİYELİK EŞYA TOPTAN VE PERAKENDE TİCARETİ
16	8468	UTKAN MARKET SERDAR KANAT	29.11.2012	A-8 NOLU GIDA VE İÇECEK MADDELERİ PERAKENDE TİCARETİ

• **3 ADET FİRMA TERK OLMUŞTUR.**

SIRA NO	Üye Sicil Nosu	Ünvanı	Terk Tarihi	Meslek Grubu
1	6465	ÖZ GİRESUN EKMEK FRINI İLKER LEVENT KAYA	20/11/2012	A-4 NOLU YAŞ SEBZE VE MEYVE İLE GIDA MADDELERİ İMALATI VE TOPTAN TİCARETİ
2	7457	ÖYME GIDA İÇECEK TEMİZLİK LTD.ŞTİ.	22/11/2012	A-4 NOLU YAŞ SEBZE VE MEYVE İLE GIDA MADDELERİ İMALATI VE TOPTAN TİCARETİ
3	7958	FETHİYE METRO KARGO ACENTASI OSMAN AKKÖSE	29/11/2012	A-11 NOLU ULAŞTIRMA VE DEPOLAMA